



**Entreprise Adaptée le Châtaignier**  
*Agréée Entreprise Solidaire d'Utilité Sociale*



## L'Entreprise Adaptée « Le Châtaignier » recrute

### **TECHNICO-COMMERCIALE / TECHNICO-COMMERCIAL** **Poste à pourvoir en CDI dès que possible** **Poste ouvert aux personnes en situation de handicap**

#### **Présentation de l'entreprise :**

La S.A.S.U. Entreprise Adaptée « Le Châtaignier » est une filiale de l'Association AVEPH depuis le 1er janvier 2009. Elle a pour mission de permettre à des personnes bénéficiant de la reconnaissance de la qualité de travailleur handicapé (RQTH), orientées par la CDAPH « marché du travail », d'exercer une activité professionnelle dans des conditions adaptées à leurs besoins. L'Entreprise Adaptée « Le Châtaignier » se donne comme ambition de combiner à la fois réussite économique et réussite sociale.

L'Entreprise emploie plus de 80 salariés dont plus de 60 bénéficiaires de la RQTH.

Elle intervient principalement dans les domaines d'activités suivants :

- ☞ Espaces verts (entretien, création, débroussaillage),
- ☞ Multiservices (second œuvre du bâtiment),
- ☞ Prestations en entreprises (agroalimentaire, logistique),
- ☞ Préparation de commandes - expédition (papeterie - produits d'hygiène).

#### **Missions :**

Placé sous l'autorité de la Directrice de l'entreprise, le titulaire du poste assurera des tâches liées à l'activité technico-commerciale telles que le maintien et suivi des marchés actuels et la recherche de nouveaux marchés, notamment dans le domaine multi-service du bâtiment, en lien avec les publics accueillis au sein de l'Entreprise, dont il devra tenir compte en termes de capacités et de compétences.

Des déplacements sont à prévoir sur le territoire du Vaucluse et ses départements limitrophes.

#### **Activités :**

- ✓ Contribuer au développement de l'activité économique de l'entreprise, et plus spécifiquement relancer l'activité multi-services dans le domaine du second œuvre du bâtiment,
- ✓ Maintenir les activités existantes en fidélisant la clientèle,
- ✓ Réaliser la prospection commerciale sur les secteurs d'activités existants,
- ✓ Etudier et rechercher de nouvelles activités porteuses sur le territoire en assurant l'adéquation avec les compétences des salariés de l'entreprise.

**Compétences requises :**

- ✓ Commerciale (diplôme ou expérience significative sur le métier de commercial).
- ✓ Elaboration des devis (chiffrage, rédaction, envoi et suivi du client).
- ✓ Gestion des délais et des cahiers des charges.
- ✓ Qualité de rédaction écrite.
- ✓ Organisation et planification des chantiers et des activités.
- ✓ Chiffrage des appels d'offres.
- ✓ Négociation des tarifs avec les clients conjointement avec la Direction.

**Savoir-être nécessaires :**

- ✓ Dynamisme et esprit constructif
- ✓ Sens de la relation client
- ✓ Sensible à la dimension sociale du travail

**Formations :**

- ✓ Permis B indispensable.
- ✓ Formation professionnelle et/ou expérience d'au moins 3 ans dans le domaine commercial exigée.
- ✓ Une formation ou expérience dans le domaine du bâtiment et entretiens des espaces verts très appréciée.

**Contrat & Rémunération :**

- ✓ Temps complet : 1 ETP
- ✓ Salaire de base entre 32K€ et 36K€ brut annuel selon expérience, auquel s'ajouteront des primes sur objectifs définies chaque année.
- ✓ Véhicule de service
- ✓ Téléphone portable
- ✓ Ordinateur portable

**Date limite de dépôt des CV et lettre de motivation, le 5 mars 2019 :**

Par courriel à l'adresses ci-après : [recrutement@aveph-asso.com](mailto:recrutement@aveph-asso.com)